

1998 startades **Svensk Rörinfodring AB** i Göteborg. Bolagets huvudsakliga verksamhet är att bygga nya rör i de befintliga. Rörinfodring är ett etablerat och miljövänligt alternativ till ett traditionellt stambyte. Vi utför arbetet via befintliga anslutningar. Under normala förhållanden tar en lägenhet en arbetsdag. Bolaget expanderar kraftigt och har för närvarande runt 100 anställda.



Det går bra för oss!

Vi behöver förstärka vårt team ytterligare och söker en

Resande säljare

Som representerar oss i Göteborgsregionen

I den aktuella rollen som resande säljare kommer du att arbeta både mot nya och befintliga kunder. Du kommer att ha eget försäljnings- och budgetansvar. När du inte reser arbetar du från vårt huvudkontor i Mölnlycke. I tjänsten ingår cirka 20-40 övernattningar per år.

Vi tror att du har flera års erfarenhet av försäljning, gärna från fastighets- eller byggbranschen. Du har vana att skapa och underhålla professionella kundrelationer och är alltid fokuserad på att leverera högsta möjliga kvalitet.

Som person är du social, ansvarstagande och har hög initiativförmåga. Du motiveras av att komma till försäljningsavslut.

Vi erbjuder ett positivt arbetsklimat i ett växande företag, med engagerade och motiverade kollegor och chefer.

Eventuella frågor om tjänsten besvaras av
Försäljningschef Kaj Nerman, tfn 031-69 61 06, mobil 0709-20 61 20

Ansökan mejlas till: Malin Holmberg, Personalchef, senast söndagen den 5:e september 2010
E-mail: malin.holmberg@tubusystem.se

Huvudkontor Mölnlycke: Tel. 031-696115,

Distriktskontor:

Borås tel. 033-23 52 00

Halmstad tel. 035-12 39 10

Helsingborg tel. 042-12 58 60

Jönköping tel. 036-71 04 80

Kalmar tel. 0480-41 12 30

Karlskrona tel. 0455-242 50

Lidköping tel. 0510-54 77 15

Malmö tel. 040-53 59 50

Norrköping tel. 011-10 17 40

Stockholm tel. 08-440 49 40

Trollhättan tel. 0520-796 00

Växjö tel. 0470-74 01 20



Svensk Rörinfodring AB